



WIR SUCHEN SIE!

Heinrich König & Co. KG steht seit über 120 Jahren für innovative und verlässliche Produkte rund um die Instandsetzung und Werterhalt von Oberflächen. Als Marktführer entwickeln und produzieren wir unter anderem bedarfsgerechte Lacksysteme, Füllstoffe, Reinigungs- und Pflegemittel für Verarbeiter aus Industrie, Handwerk und für den DIY-Bereich. Nicht nur in unseren Kundenbeziehungen und Partnerschaften setzen wir dabei auf Langfristigkeit, sondern auch bei unseren Mitarbeitern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine(n) Vertriebsmitarbeiter/ in mit gutem Netzwerk im produzierenden Gewerbe, z.B. Möbelindustrie, Fensterindustrie, Automobilindustrie oder ähnliche Industriezweige.

Reisende/r und Anwendungsberater/-in Oberflächeninstandsetzung

Für den Raum Rheinland-Pfalz, Saarland, Rheinhessen und nördliches Baden-Württemberg

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische / kaufmännische Ausbildung, sind mit Begeisterung im Außendienst unterwegs und können idealerweise bereits Verkaufserfolge erklärungsbedürftiger Produkte vorweisen.
- Sie besitzen Verkaufserfahrung im Bereich Lacke/ Farben oder ähnlichen Produkten im Bereich Oberflächeninstandsetzung.
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, Begeisterungsfähigkeit und Belastbarkeit zeichnen Sie aus.
- Reisebereitschaft mit Übernachtungen sind für Sie kein Problem.
- Sie sind selbstbewusst, teamfähig, mit positiver Ausstrahlung und bringen Freude am Verkauf mit.
- Office-Anwendungen und CRM Software sind Ihnen bestens vertraut.
- Sie wollen gemeinsam mit uns am Erfolg der nächsten Jahrzehnte arbeiten und unsere Position als Marktführer ausbauen.

Das bieten wir Ihnen:

- Leistungsbezogenes Entlohnungsmodell bestehend aus Fixum und variablem Gehalt, Dienstwagen, zeitgemäße Kommunikationsmedien und ein ausgereiftes CRM-System
- Aus- und Weiterbildung der notwendigen Kenntnisse in unserem hauseigenen Schulungszentrum
- Gute teamorientierte Arbeitsatmosphäre

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Sie betreuen und beraten unsere Kunden in Ihrem regionalen Verkaufsgebiet.
- Sie bauen Ihren bestehenden Kundenstamm weiter aus und gewinnen neue Interessenten/Kunden dazu.
- Planung und Organisation Ihre Termine in strukturierter und eigenverantwortlicher Tätigkeit.
- Sie setzen die Unternehmensstrategien und gesteckte Ziele, gemeinsam mit dem Vertriebsteam, konsequent um.
- Akquise neuer Zielgruppen und Zielmärkte für unsere Produkte
- Entwicklung kreativer Ideen, um eine nachhaltige Kundenbindung zu erreichen.

Interesse?

Dann bewerben Sie sich per E-Mail oder Post mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Ansprechpartner: c/o Karlheinz Noack, Geschäftsführung

E-Mail: karriere@heinrich-koenig.de

Postanschrift: Heinrich König & Co. KG

An der Rosenhelle 5 | 61138 Niederdorfelden